



Hakkani TV

Sohbats by  
Hadrat Shaykh Muhammad Mehmet Adil al-Hakkani

L'Etica Del Commercio E La Baraka

Mawlana Shaykh Muhammad Adil ar-Rabbani  
20 Agosto 2022/22 Muharram 1444

*As-Salāmu 'alaykum wa raḥmatu Llāh.*

*A'ūdhu bi-Llāhi mina sh-Shayṭāni r-raġīm. Bismi Llāhi r-Raḥmāni r-Raḥīm.*

*Waṣ-ṣalātu wa s-salāmu 'alā Rasūlinā Muḥammadin Sayyidi l-Awwalīna wa l-Ākhirīn.  
Madad yā Rasūla Llāh, madad yā Sādāti Aṣḥābi Rasūli Llāh, madad yā Mashāyikhinā, dastūr  
yā Shaykh 'Abdu Llāh al-Fāiz ad-Dāghistānī, Shaykh Muḥammad Nāzim al-Ḥaqqānī. Madad.  
Ṭarīqatunā ṣ-ṣuḥbah wa l-khayru fi l-jam'iyyah.  
A'ūdhu bi-Llāhi mina sh-shayṭāni r-raġīm. Bismi Llāhi r-Raḥmāni r-Raḥīm:*

Il nostro Santo Profeta ﷺ ci disse un bellissimo Hadith sulla Khutba. Ci disse che il miglior reddito è quello del commercio. Ma ci sono delle condizioni per farlo. Una volta si diceva che c'è un'etica negli affari, nel commercio. Suppongo che oggi non esista più l'etica commerciale, o che sia molto rara.

Il nostro Santo Profeta ﷺ disse che non bisogna mentire nel commercio. Dovete mantenere la vostra parola. E non si devono elogiare i propri prodotti. Non dovete screditare i prodotti degli altri, questo disse il nostro Santo Profeta ﷺ. Che belle parole che ci ha detto. Oggi le persone fanno completamente il contrario. Mentono senza problemi. Si vantano dei propri prodotti e screditano quelli degli altri. Quando questo accade, non c'è un buon guadagno. Altrimenti, c'è sia bontà che baraka e il lavoro dei credenti/mumin procede bene.

Le persone di un tempo, ad esempio molti Awliya, salih e gli Shayikh, si occupavano di affari come il commercio. Si guadagnavano da vivere in questo modo e vivevano senza aver bisogno di nessuno. Seguivano esattamente il metodo dettato dal nostro Santo Profeta ﷺ. Tutti sanno che l'Imam 'Azam Sayyidina Abu Hanifa era un mercante. Molti lo sanno. Aveva grandi affari. Ed era molto ricco. Con le ricchezze del commercio, faceva beneficenza e si occupava delle persone.

Una volta doveva andare da qualche parte e credo avesse lasciato il suo dipendente nel negozio. Arrivò un cliente e lui gli vendette un prodotto. Sayyidina Abu Hanifa arrivò in seguito e gli chiese come lo avesse venduto. Lui rispose: "L'ho venduto a un buon prezzo". Sayyidina Abu Hanifa disse: "Aveva un difetto, l'hai detto all'acquirente?". "No". "Corri subito dietro a lui. Fermalo e restituiscigli la metà di questo denaro". Questo è quanto. Così facendo la sua ricchezza non diminuiva, ma aumentava, e non aveva bisogno di nessuno.



**Hakkani TV**

**Sohbats by  
Hadrat Shaykh Muhammad Mehmet Adil al-Hakkani**

---

Le persone del nostro tempo usano ogni tipo di trucco per fare più soldi. Non si rendono conto che fanno solo del male a se stessi. Non si rendono conto che in questo modo la baraka/benedizione sparisce. La baraka è il segreto di Allah 'Azza wa-Jalla. Le persone che hanno fede/l'Iman dovrebbero credere che se la baraka sparisce, non ci sarà alcun guadagno. Negli affari non ci sarà profitto, solo perdita. Possa Allah ﷻ proteggerci. Che ci possa proteggere dal male del nostro ego.

Questo vale sia per il commercio che per l'educazione del nostro ego. Non solo per i commercianti, ma se le persone che non si occupano di commercio si attengono alle parole del nostro Santo Profeta ﷺ, la loro vita sarà buona e piena di baraka. Possa Allah ﷻ non abbandonarci ai nostri ego. Che ci possa dare la baraka. Wa min Allahi t-tawfiq, Al-Fatiha.

[www.hakkani.org](http://www.hakkani.org)

[www.hakkani.org](http://www.hakkani.org) / [www.hakkaniyayineri.com](http://www.hakkaniyayineri.com)